



## Témoignage partenaire

**Cyril Rodriguez** est Portfolio Development Executive pour l'ALM Siemens Polarion™, qui fait partie du portfolio Siemens Xcelerator, et dans lequel Semios s'intègre depuis 2021. Passionné depuis longtemps par la modernisation de l'ingénierie système, il témoigne de notre expérience commune.

*Que veut dire pour vous moderniser l'ingénierie système ?*

Cet enjeu m'anime depuis longtemps : c'est trouver des solutions pour gagner en productivité et en efficacité, par de meilleurs processus, méthodes et outils. Notamment en mesurant la qualité des exigences, en introduisant des KPI sur cet enjeu et des outils qui aident à la faire progresser.

*Quelle valeur combinée apportent Polarion + Semios ?*

En un mot l'**efficience**. Polarion permet de maîtriser la complexité de l'ingénierie système dans un référentiel simple et accessible à tous, et Semios y ajoute de l'intelligence sur les données gérées. Les équipes que l'on rencontre sont le plus souvent contraintes par le temps et les ressources allouées, le binôme technologique Polarion-Semios fait gagner du temps et de l'argent en mesurant et en diagnostiquant les problèmes de qualité des exigences. C'est un véritable **catalyseur d'innovation**.

Notamment, Semios est très utile dans la mise en place d'une stratégie de gestion de ligne de produits. Semios identifie automatiquement les **exigences dupliquées** ou similaires, les ingénieurs peuvent se concentrer sur les exigences vraiment spécifiques, nouvelles et l'entreprise peut capitaliser sur un catalogue, un référentiel commun d'exigences. D'où des gains très importants de **temps projet**, de **réactivité** dans les réponses aux appels d'offre, ainsi que des **gains de maintenance** dans les évolutions successives d'un projet ou d'une ligne de produit.

Autre exemple: les **contradictions entre exigences** qui peuvent générer retards et coûts importants en aval des projets lorsqu'elles sont détectées, comme des incidents opérationnels bien plus graves dans le cas contraire. Semios les repère automatiquement, de façon quasi **exhaustive** – quel que soit le volume de données – ce qui n'arrive jamais avec des relectures classiques.

Globalement Semios associé à Polarion aide nos clients à **rationaliser leur catalogue d'exigences**, et donc de gagner en efficience dans l'ensemble de leurs projets, avec une solution de pilotage permettant la maîtrise : Coût-Qualité-déai.

Solution  
Partner

Digital Industries  
Software

SIEMENS

*Qu'est-ce que Semios apporte de particulier aux clients de Polarion ?*

- D'abord son **interface utilisateur fortement intégrée** dans Polarion, l'utilisateur y a accès très facilement.
- Ensuite la **réactivité de l'équipe** est forte: j'ai pu constater des mises en service en quinze jours, c'est très rapide !
- Ce que j'apprécie aussi avec Semios c'est que ses diagnostics ne contraignent pas l'ingénieur, ils viennent le conseiller, lui dire comment faire, lui proposer des reformulations, c'est la **"petite voix" qui assiste avec élégance**.
- Enfin, concernant l'équipe Semios, j'observe qu'elle écoute autant les qualitatifs que les rédacteurs, qu'elle est **toujours force de proposition**, tout en laissant la liberté d'expression et de créativité aux rédacteurs. Évidemment, cela est facilité par leur forte compétence en Traitement Automatique du Langage Naturel (TALN) et une capacité à comprendre la culture rédactionnelle d'un nouveau client.

*Quel point majeur retenir de la feuille de route Semios ?*

La nouvelle fonctionnalité très prometteuse de **reformulation** d'une exigence. Semios s'appuie sur une IA générative sécurisée pour proposer au rédacteur une formulation optimale, qui capitalise sur la rédaction d'origine et les règles de cadrage Semios.